

5 pasos para una efectiva venta directa

Fecha	Martes, 28 de febrero de 2023
Hora	6:00 p. m. – 8:30 p. m.
Modalidad	Presencial
Lugar	Auditorio Cámara de Comercio de Medellín para Antioquia Centro Empresarial Bajo Cauca - Caucaasia
Enlace de inscripción	http://bit.ly/3YeI7iq

Introducción:

La venta es el ejercicio más importante que debe tener claro cualquier persona, y aún más cuando se hace parte de una empresa, pues es la única manera de generar ingresos. Todos somos vendedores, todos tenemos diferentes formas, técnicas y estrategias para lograr que el producto o servicio que manejamos llegue a las manos de las personas que lo necesiten o que nosotros queremos que lleguen.

Objetivo:

Estarás en la capacidad implementar técnicas efectivas de venta directa que te permita alcanzar el objetivo del cierre de la venta y de la fidelización de los clientes.

Dirigido a:

Empresarios matriculados y renovados en Cámara de Comercio de Medellín para Antioquia.

Empresarios y emprendedores intervenidos por el programa Avancemos Bajo Cauca.

Temas a tratar:

- Rompiendo el Hielo - Venderse uno mismo (ser competente, caerle bien a la gente, buena suerte).
- Mostrar la necesidad del producto o servicio.
- Construir el valor del producto o servicio (características y beneficios).



- Crear el deseo de adquirir los productos o servicios.
- Cierre de ventas.

[INSCRÍBETE AQUÍ >](#)

Para inscribirte al evento debes estar registrado a la [Comunidad Conectados para Crecer](#). Si aún no estas registrado, [sigue estos pasos](#):

1. Digita tu correo y haz clic en continuar. Revisa la bandeja de entrada y abre el correo "Verificar correo electrónico". Haz clic en "Verificar".
2. Diligencia el formulario con tus datos básicos, acepta los términos y condiciones. Haz clic en continuar.
3. Ingresar tu número de identificación y celular.

Una vez tengas tu usuario, haz clic nuevamente en el botón [INSCRÍBETE AQUÍ](#), para registrarte en el evento.

