

## **Taller comercial** **Ventas exorbitantes**

**Fecha:** jueves, 17 de octubre de 2024

**Hora:** 8:00 a.m. a 10:00 a.m.

**Lugar:** presencial, Centro de Servicios El Poblado  
Avenida el Poblado - Carrera 43 A N. 16 sur – 245 – Auditorio 101

### **Objetivo:**

Enseñar a los empresarios los pasos de la venta donde se debe hacer un **mayor esfuerzo** comercial con el fin de **augmentar** la cifra de ventas a través de una mejor conversación con los clientes.

### **¿Qué lograrás en este espacio?**

- Los asistentes comprenderán técnicamente **cómo generar mejores resultados** de ventas.
- Aprenderán a **desenvolverse mejor** en la conversación con el cliente, basada en indagación, escucha y argumentación.
- Estarán en la capacidad de **construir un pitch comercial persuasivo** y en línea con las exigencias del mercado actual.

### **Contenido temático**

- Lo que callamos los clientes.
- Competir con altura.
- Conversaciones exorbitantemente interesantes.
- Indagación, escucha y argumentación comercial.

### **Dirigido a:**

Personal del área comercial, servicio, mercadeo, gerencia.

### **Expositor**

Mary Luz Torres Franco CEO Creciendo con Luz

### **Informes e inscripciones:**

Contacto: Equipo Afiliados Primero

Teléfono: (4) 576 64 91 |

WhatsApp: 316 027 90 24

Correo electrónico: [afiliados@camaramedellin.com.co](mailto:afiliados@camaramedellin.com.co)